

Jaunesnysis/-ioji pardavimų plėtos vadybininkas/-ė (prancūzų kalba)

2019 metais carVertical pristatė pirmą globalų automobilių istorijos registrą. Pateikdami aktualią informaciją naudotų automobilių pirkėjams, pasaulinei naudotų transporto priemonių rinkai suteikiame skaidrumo.

Per šį laikotarpį profesionalių kolegų, nuoseklaus ir veržlaus komandinio darbo dėka įsitvirtinome daugiau nei 27 rinkose ir toliau plečiamės tarptautiniu mastu, laužydami nustatytus standartus bei keldami skaidrumo lygį pasaulinėje naudotų automobilių prekyboje.

Esame technologijomis paremta duomenų ekosistema. Mūsų misija - apsaugoti naudotų transporto priemonių pirkėjus nuo sukčiavimo ir suteikti jiems derybinį pranašumą pirkimo procese. Atsižvelgdami į tai, mes:

1. Standartizuojame pasaulinius transporto priemonių duomenis;
2. Kuriame duomenų norminimo priemones;
3. Imamės visų priemonių, kad pagerintume kuriamų produktų kokybę ir tinkamumą naudoti.

Šiuo metu ieškome jaunesniojo/-iosios pardavimų plėtos vadybininko/-ės, norinčio/-ios prisijungti prie mūsų pasaulinio lygio duomenų įmonės. Būsime atviri, čia nereikia jokio oficialaus “dreskodo”, nes jį puikiausiai atstoja tavo gebėjimas tinkamai rikiuoti pardavimus ir išmanyti skaičius.

Jei nekantrauji leisti į pardavimų nuotykius ir įsilieti į visiškai naujas pasaulines rinkas – mes ieškome būtent tavęs.

Tavo kasdienis fokusas:

Įvairių rinkodaros kanalų naudojimas bendraujant ir pritraukiant potencialius partnerius;

Partnerių rinkodaros kampanijų organizavimas ir priežiūra;

Partneriams skirtų reklamos priemonių valdymas;

Darbas petys petin su B2B pardavimų vadybininkais ir kitais šios srities atstovais, didinant pardavimus bei įgyvendinant savo kasdienes tikslus ir KPI'us;

Gebėjimas naudotis pardavimų įrankiais;

Partnerių duomenų bazės priežiūra;

Ko mes tikimės:

Nepriekaištingo lietuvių kalbos išmanymo ir pažengusio PRANCŪZŲ kalbos lygio (tiek kalbant, tiek rašant). Kitos kalbos, tokios kaip anglų ar vokiečių – būtų didelis privalumas;

Atsidavimo darbui ir atsakomybės prisiėmimo;

Analitinio mąstymo, sprendimų priėmimo ir noro gilinti turimus įgūdžius;

Organizuoto ir į rezultatus fokusuoto požiūrio;

Tikro komandos žaidėjo, kuris rezultatyvus individualiai ir stiprus su visais išvien;

Linksmų plaučių asmenybės, kuri net kiekvieną savo klaidą gebėtų paversti galimybe.

Mes siūlome:

Neįtikėtiną startuolio kultūrą, pasižyminčią meile automobiliams!

Draugišką ir palaikančią komandą;

Dinamišką darbo kultūrą ir galimybę visiškai ar dalinai dirbti nuotoliniu būdu (turime erdvius biurus Vilniuje ir Kaune);

Įmonės vertybes, kuriomis iš tiesų gali didžiuotis;

Karjeros vystymo programas - finansuojame įvairius profesinius mokymus;

Neribotas apmokamas atostogas;

Komandos formavimo renginius;

Darbuotojų skatinimo ir premijų programas;

800-1200 €/mėn. atskaičius mokesčius.

Esame atviri deryboms - galutinis pasiūlymas priklausys nuo Tavo kompetencijų.