

Tiesioginių pardavimų telefonu Kaune specialistas



Darbo pobūdis:

- Pasiūlyti/ parduoti draudimo produktus esamiems klientams
- Administruoti ir valdyti klientų duomenų bazes
- Drauge su komanda siekti bendrų bei individualių tikslų

Reikalavimai:

- Aukštasis universitetinis ar aukštesnysis išsilavinimas (galite būti studentas)
- Labai geri bendravimo įgūdžiai
- Gebėjimas užmegzti ir palaikyti profesinius kontaktus telefonu
- Iniciatyvumas ir kūrybiškumas
- Noras mokytis ir tobulėti
- Gebėjimas greitai įsisavinti informaciją ir ja naudotis
- Labai geri darbo kompiuteriu įgūdžiai (MS Office)

Siūlome:

- Konkurencingą darbo užmokestį ir skatinimą už pasiektus pardavimų rezultatus
- Naujoko įvedimo programą ir bičiulį, padėsiantį greičiau adaptuotis naujose pareigose
- Produktų ir pardavimų mokymus, profesionalias pardavimų trenerio supervizijas
- Profesionalią komandą, saviraiškos ir tobulėjimo galimybes mūsų įmonėje
- [Papildomos naudos darbuotojams](#)
- [Mūsų kultūra](#)

Prisijunkite prie mūsų komandos! Užpildykite informaciją žemiau.

Jeigu turite papildomų klausimų, susisiekiame tel. 8 699 23 516

Konfidencialumą garantuojame. Informuosime tik atrinktus kandidatus.

Atranką pradėdame ir užbaigiame nepriklausomai nuo skelbimo galiojimo laiko.

„Lietuvos draudimas“ - Geriausias darbdavys